

2021年度ぬまた起業塾の塾生募集中です！

沼田市では、「起業家を育て、元気創造。」をキャッチフレーズに、沼田市内での起業を目指す方を支援する「ぬまた起業塾」を毎年開塾しています。今年度についても下記のとおり実施しますので、たくさんの方の入塾をお待ちしています。

記

1. 概要

ぬまた起業塾は、沼田市内において起業等を志す方を、オール沼田の体制でサポートするための場です。毎年、市内を中心に経済界を代表するアドバイザーの皆様からのご協力をいただき、成功体験や起業に向けての心構えを伝える「講話」や「講座」の開催、実際の経営の場を肌で体感する県内・東京の企業訪問、また、入塾者の起業を実現するための具体的なビジネスプラン作成をサポートするゼミ等を実施しています。

2. 実績

平成27年度の初開催から、今年度で第7期目を数えます。これまでの実績は、下表のとおりです。

項目	実績
入塾者数	99名
卒塾者数	89名（入塾者の約90%）
起業・事業拡大・事業承継に至った者	44名（卒塾者の約50%）

3. 開催要項

詳細は、添付パンフレットをあわせてご覧ください。

開催期間	令和3年7月10日（土）～令和4年1月22日（土）
対象者	沼田市内において起業を志す者・創業後2年程度までの者・事業承継を予定している者・第二創業を検討している者（国籍、性別、年齢、学歴等は問いません）
受講料	10,000円（税込） ※企業訪問時の交通費等は別途
塾生特典	<ul style="list-style-type: none"> これまでの卒塾生との交流等を図ることができる「塾生ネットワーク」の活用 創業支援策等の紹介（例：有利な融資の紹介、卒塾後4回までの中小企業診断士への無料相談等） 利根郡信用金庫・沼田商工会議所・沼田市東部商工会への随時相談 「特定創業支援等事業を受けた創業者への支援」の適用（例：会社設立時の登録免許税の軽減等）

4. スケジュール等

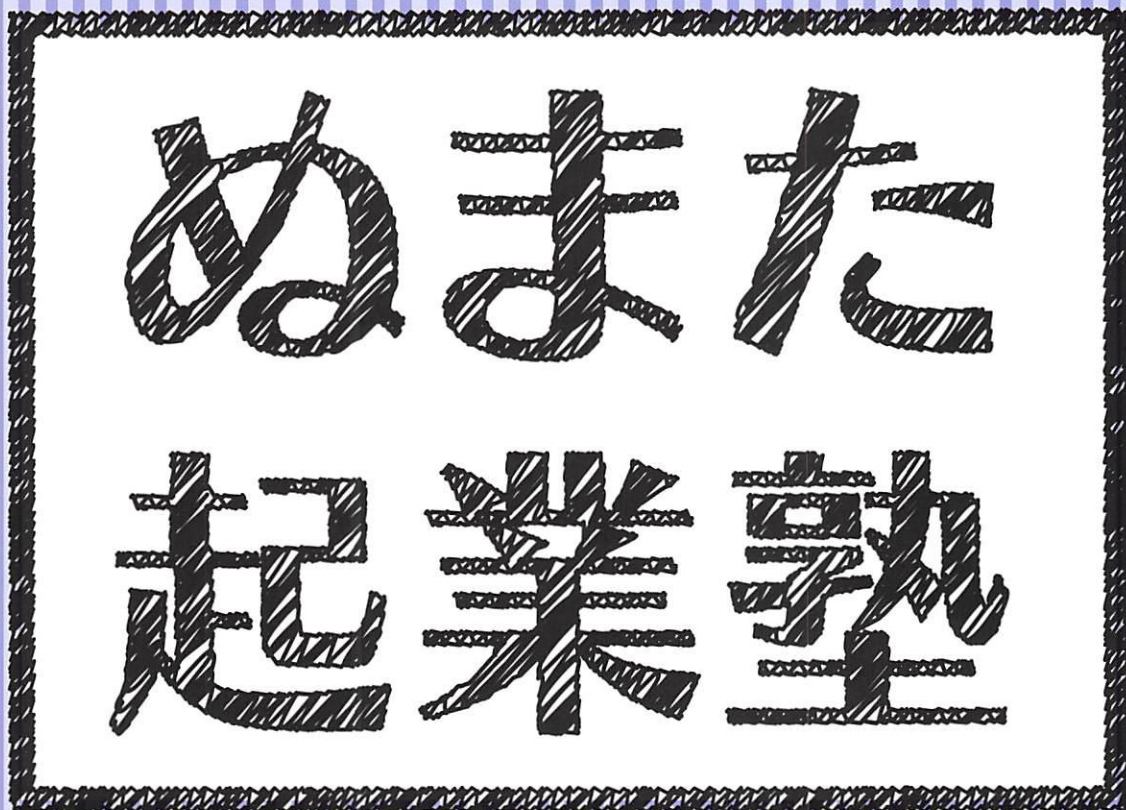
詳細は、添付パンフレットをあわせてご覧ください。

説明会	第1回 令和3年5月15日（土）午後2時～3時 テラス沼田4階防災会議室 第2回 令和3年5月25日（火）午後7時～8時 テラス沼田4階防災会議室 ※申込方法は、パンフレットをご覧ください。
入塾申込	令和3年6月15日（火）まで ※提出物、申込方法は、パンフレットをご覧ください。

5. ご案内サイト

<http://www.city.numata.gunma.jp/jigyosha/chusho/sangyo/1003602.html>（沼田市）





起業家を育て、元気創造。

2021年度開催要項

Numata
Entrepreneur
Seminar



沼田市

メッセージ

ぬまた起業塾会長

横山公一 [沼田市長]



こころ豊かに暮らし、しあわせを実感できるまちづくりには、本市経済の発展は欠かせないものと考えています。それには、あらゆる人々のチャレンジとそれを支える仕組みづくりが必要です。

ぬまた起業塾は、平成27年度より市内等の経済界を代表するアドバイザーの皆様からの協力をはじめ、関係する多くの方々からの支援等をいただき今年度で、7期目の開講となります。起業というチャレンジをオール沼田で支える仕組みとして、第一線で活躍する経営者の講義や中小企業診断士による実践に即したビジネスプランの作成指導を塾の目玉とし、その塾での学びは、入塾した皆さんが、起業に向けて羽ばたくための大きな力となることでしょう。

啐啄同機(そつたくどうぎ)という四字熟語があります。「啐」は卵がかえるとき卵の中で雛がつつく音のことを言います。「啄」は母鶏が殻を噛み破ることを言います。そのタイミングがピッタリと一致するからこそ、雛鶏はこの世に生を受けて外の世界に出ることができるという禅語です。良き先生に出会う、良き場所に出会うことができるのが、ぬまた起業塾です。

本市の地域経済の活性化を目指す「ぬまた起業塾」の会長として、皆さんの起業を支援し、共に沼田を盛り上げていきたいと思ひます。

ぬまた起業塾塾頭

朝比奈一郎 [青山社中株式会社筆頭代表・CEO、NPO法人地域から国を変える会理事長]



全国8つの市町でのアドバイザー経験を通じ、地域活性は「食い扶持(ぶち)」をどう作るかが鍵だということを痛感します。

日本はこれまで、各地が都会から工場を引っ張ってくる「食い扶持獲得大競争」を繰り広げていましたが、もはや地域に展開する企業は激減し、仮に来てもその多くが人手不足で雇用ができません。今や、地域の一人一人が自らリーダー(「指導者」ではなく「始動者」となり、「食い扶持」を作るしかありません。

7期目を迎える「ぬまた起業塾」は、中小企業診断士の先生の伴走などを得て各塾生がビジネスプランを作るスタイルで運営され、利根沼田地域の「自立仲間」と、同期はもちろん、時に期を超えて繋がるプラットフォームとなって来ました。

自らも地域も、「食い扶持」を得て自立することを目指す皆様とともに、沼田や日本を変えて行けることを楽しみにしています。

講師紹介

■ ビジネスプラン、専門講座、クラス別講義、ディスカッション担当
起業家養成の経験に長けた中小企業診断士が丁寧に指導します。



田辺 浩氏



菅田 洋之氏



西山 和孝氏

■ 経営者講話

これから起業を目指す方へ、成功体験や起業に向けての心構えやポイント、経営者としての意気込みなどについて、ご講演をいただきます。

【参考：これまでの実績】

- ・(株)ホットランド(たこ焼きチェーン・築地銀だこ等)
代表取締役会長兼CEO 佐瀬守男氏
- ・(株)伝統デザイン工房(老舗醸造の醤油の紹介・販売サイト)
代表取締役 高橋万太郎氏
- ・(株)ぎょうざの満洲(中華料理製造・販売)
代表取締役会長 金子梅吉氏
- ・(株)クライム
(ソフトウェアの開発、ITコンサルティング業務等)
代表取締役 金井修氏
- ・利根沼田テクノアカデミー(土木・建設職人技術訓練校)
校長 桑原敏彦氏
- ・(株)アルト(居心地の良いライフスタイルをデザイン・提案)
代表取締役 芳子ビューエル氏
- ・(株)ラヴィドール(シルク化粧品の製造・販売)
代表取締役 峰川すみ子氏
- ・(株)サンボウ(石材・住宅・観光・婚礼など、幅広い事業を展開)
代表取締役会長 平井良明氏
- ・(株)BMZ(高性能インソール製造等)
取締役社長 高橋毅氏
- ・ファームドゥホールディングス株式会社
(ファームドゥグループの事業展開と統括)
代表取締役 岩井雅之氏
- ・(株)ロブストス(農業器具製造販売)
代表取締役社長 高垣達郎氏
- ・(株)FLAWLESS(美容院等経営)
代表取締役社長 前原弘隆氏



企業訪問の様子



■ 企業訪問(企業担当者からの講話)

9月に群馬県内の企業訪問、11月に東京の企業訪問を予定しています。

【参考：2020年度実績】

- ・群馬県内の企業訪問
 - PIZZERIA PESCA!(ドレッシング販売、ピザレストラン)
 - 福ペーグル(ペーグルショップ)
 - 上州百姓「米達磨 - こめだるま -」(有機穀物生産・販売)
- ・東京都内の企業訪問(新型コロナウイルスの影響によりオンラインで実施)
 - グーグル合同会社
 - University of Creativity
(博報堂による社会実験の場)

■ アドバイザー・同窓会組織

■ アドバイザー

市内の経済界の方々にも運営についてご助言いただいております。ビジネスプラン発表の場や懇親会などでアドバイザーと塾生の輪を広げ続け、「オール沼田」で盛り上げている仕組みづくりを目指しております。

群馬県建設業協会会長	青柳 剛	利根沼田テクノアカデミー	桑原 敏彦
沼田商工会議所会頭	平井 良明	沼田木材組合組合長	齋藤 英之
沼田市東部商工会会長	岡村 正	田園プラザ川場社長	永井 彰一
沼田市観光協会会長	小野 幸広	沼田市認定農業者協議会会長	津久井 茂
利根町観光協会会長	小尾 孝男	利根沼田農業協同組合代表理事組合長	林 康夫
利根町木材組合組合長	小菅 正治	群馬県中小企業診断士協会会長	福島 久
沼田青年会議所理事長	千吉良 徳人	利根郡信用金庫理事長	坂井 隆

※令和3年4月1日現在

■ ぬまた起業塾同窓会

これまで卒業した1～6期生が会員となり、相互の親睦、知識の増進等を図ることを目的としています。イベントや勉強会、ビジネスマッチングの依頼等、情報交換を随時行っていますが、SNS等を活用してオンラインでも連絡を取りあえる体制が整っています。事務局は沼田市役所産業振興課内に置かれており、定期的に総会や懇親会を行います。塾生は卒業前からこのネットワークと交流する機会を得られます。

■ N3(New Numata Network)

沼田市を中心に新しい価値を創造し、地域経済を活性化することを目的としてN3(New Numata Network)というネットワークも組織されています。ぬまた起業塾卒業生の有志メンバーが主体となって、プロジェクトベースに活動を行うものですが、ご自身の興味関心に応じて、参加することができます。

■修了生からのメッセージ



阿部拓矢
絵所sinobu代表

やりたい事はあるけど、その為にどうすれば良いのか迷っている方はぜひ入塾をおすすめします。経営の“いろは”はもちろん、アイデアの出し方、ターゲットの設定、プレゼンテーションでの伝え方など様々な受講を通して、私も何となくでしかなかった起業

へのビジョンが次第にクリアになっていくのが実感できました。

塾生には様々な業種で起業を目指す方ばかりかと思えます。企業訪問での先輩方の講話や塾生同士の繋がりは自分の知らない世界を知る切っ掛けとなり、新たな事業への手掛かりにもなっています。まずはちょっとした夢で構いません。その夢を大きくできる可能性が「ぬまた起業塾」にはあると思います。



勝見君江
健康長寿プロジェクトinぬまた代表

人生 100 年時代の今、私は老後の趣味と実益を兼ねて、どうしても惣菜で起業したくて、3 年前に入塾しました。しかし惣菜を販売し始めて半年位の時、起業塾の先輩の影響で惣菜よりも

もっとやってみたくてに出会い、今は椎茸パウダーを販売しております。屋

号は、「健康長寿プロジェクト in ぬまた」です。行政を挙げてバックアップしてくれるぬまた起業塾で学び、私の人生が大きく変わりました。55 歳にして Youtube で着ぐるみを着てレシピを紹介したり、キャラクターソングも自分で作り歌いました。私の夢は、椎茸パウダーを日本中、いえ世界中に広めて健康長寿に貢献することです。家庭の主婦だった私が、こんなに大きな夢を持てるようになるなんて、今自分が一番びっくりしています。小さな夢、大きな夢をお持ちの方、みんなで沼田を盛り上げましょう。お待ちしております。



角田太陽
上州真田武将隊代表

「地域の街おこし団体を観光型ビジネスとして成立させ、活動を拡大させる」という課題に、生涯をかけて挑むことに。そのためにやるべきことは多く、今何をしているのか見失うこともしばしば。闇雲に進めるので効率も悪く、

自分に言い訳をしては行動力が乏しくなる一方でした。そんな最中、ぬまた起業塾を知り入塾。初対面の塾頭との面談で「今何を考えるべきか」が見えると、講義で方向性の土台を固め、講座や企業訪問で得た情報を自身に置き換えて応用。卒業した今では2団体目を組織し、店舗運営も並行しています。行動しない言い訳は簡単ですが、行動する言い訳も簡単だと痛感。「だって起業したかったんだもん」をぜひ現実にししましょう。



関上綾子
パーソナルリラクゼーションサロンJAMU

自分のサロンを持ちたいと思いつつも、独立への一歩を踏み出せずにいた私の背中を押してくれたのが、起業塾でした。

経営に全く関わっていなかった私にとっては、漠然とした不安を抱いたままスタートした独立への道でしたが、

起業塾のカリキュラムや先生方、アドバイザーの皆様は、ストレスなく楽しく、私を導いて下さいました。

起業塾で沢山の学びだけでなく、素晴らしい仲間や先輩方に恵まれたのも、私の大きな財産になっています。

皆さんも是非、ご自身の素晴らしい未来に向かって、起業塾生活をエンジョイして下さい。



小林篤子
あつこ治療院

ぬまた起業塾は、自分の想いを形にする為にフルサポートしてもらえる場所です。私が起業した目的の一つは、「生涯働ける自分の居場所作り」でした。小さな志ですが地域のお役に立てたらと思って仕事をしています。起業塾での学びは毎回とても楽しく、

すべき事がクリアになっていき 理念やビジネスプランなどがしっかりと準備出来たり、専門家のお話からも色々な気付きがあり得るものが大きいです。

たとえ直ぐに起業しなくても、創業サポートは継続され、卒業後も同期生や同窓会の方々との繋がりの輪が広がります。励ましあひながら一緒に地域を盛り上げて行きましょう！



木暮理恵
お好み焼き ご緑

はじめまして、沼田起業塾5期生の木暮です。2021年1月に『お好み焼き ご緑』というお好み焼き店を清水町でオープンすることができました。自分が美味しいと思っている、関西風のお好み焼きを沼田の人たちに食べてもらいたい!から始まった、起業。まだ、開業したばかりで色々な事が手探りですが、でも、やっぱり自分で作る店づくりはとても楽しいです!起業塾は、知識を学べるだけではなく、いろんな方々とのつながりを持てます。学んだこと、感じたことを同志と一緒に共有したり、応援あつたりして、開業意欲を高められます。開業に興味のあるかたは、一度ぜひ起業塾で学んでいただきたいと思います。



■主 催:沼田市

■事務局:ぬまた起業塾事務局(沼田市役所経済部産業振興課内)

〒378-8501 群馬県沼田市下之町888

電話番号:0278-23-2111

FAX:0278-24-5179(代表)

メール:kigy@city.numata.gunma.jp

沼田市ホームページ <http://www.city.numata.gunma.jp/>

▼ホームページ



▼地図



開催概要

開催期間	2021年7月10日(土)～2022年1月22日(土) 原則として、隔週 土曜日 13:00～16:15 に実施します。全13日。
対象	沼田市内において、創業を志す者・創業後2年程度までの者・事業承継を予定している者・第二創業を検討している者。(国籍、性別、年齢、学歴は問いません。)
場所	原則として、沼田市役所にて実施(裏面地図(QRコード)参照)。開講式などは沼田市内の別の会場で実施する場合もあります。その際は、入塾者に別途ご案内いたします。
人数	1クラス最大8名程度 (クラス分けを行う予定です)
受講料	10,000円(税込) ※企業訪問時の交通費および懇親会会費は別途。
塾生特典	<ul style="list-style-type: none"> ・「ぬまた起業塾修了証」を贈呈します。 ・塾生ネットワーク(現役塾生間の交流、卒業生との交流、同窓会組織への参加等)の活用が可能です。 ・修了後のフォローとして、創業支援策などの各種制度紹介、地元経営者への紹介を行います。 ・利根郡信用金庫・沼田商工会議所・沼田市東部商工会への相談が随時可能です。 ・「特定創業支援等事業を受けた創業者への支援」を受けることができます。 例：会社設立時の登録免許税の軽減など
修了要件	<ul style="list-style-type: none"> ・全13日のうち、8日以上出席すること。 ・ビジネスプランを作成し評価を受けること(最終回に発表の場を用意します)。

入塾までの流れ



■ 説明会(2回)

【日時】

令和3年5月15日(土) 14:00～15:00 テラス沼田4階防災会議室(予定)

令和3年5月25日(火) 19:00～20:00 テラス沼田4階防災会議室(予定)

※裏面の地図(QRコード)をご参照ください。

【申込方法】

開催日の2日前までに、以下のいずれかからお申込みください。

- ・電話、FAXにて申込み ぬまた起業塾事務局(沼田市役所産業振興課内) TEL:0278-23-2111、FAX:0278-24-5179
※申込用紙は、ぬまた起業塾WEBページよりダウンロード可能。
ぬまた起業塾WEBページは、沼田市役所ホームページ内に開設します。 URL <http://www.city.numata.gunma.jp/>
- ・メールにて申込み kigy@city.numata.gunma.jp
件名を「ぬまた起業塾説明会申込み」とし、参加希望日と氏名・住所・連絡先を記入。

■ 入塾の申込み

【申込期限】 令和3年6月15日(火)必着

【提出物】

- ①簡易履歴書(写真不要。ぬまた起業塾WEBページよりダウンロード可能)
- ②志望動機(500字以内)
- ③沼田市でのビジネスプラン(500字以内、ビジネスプランは現時点での簡易な内容でも可)
ぬまた起業塾WEBページは、沼田市役所ホームページ内に開設します。 URL <http://www.city.numata.gunma.jp/>
※志望動機とビジネスプランは、ワード・一太郎・テキスト可

【申込方法】

以下のいずれかからお申し込みください。

- ・郵送、持参にて申込み 〒378-8501 沼田市下之町888 「ぬまた起業塾」沼田市役所産業振興課内あて
- ・メールにて申込み kigy@city.numata.gunma.jp
件名を「2021 ぬまた起業塾入塾志願」とし、提出物を添付

▼ホームページ



カリキュラム

■ カリキュラムの特色

- 全体としては、①ビジネスプラン作成、②講話・訪問、③専門講座の3部から構成されます。
 - ①ビジネスプラン作成では、実践で使えることを最重要視し、講師による丁寧な指導により完成させます。
 - ②講話・訪問では、経営者や会長（沼田市長）・塾頭の講義や、ビジネス現場に赴いての学びを行います。
 - ③専門講座では、ビジネスの基本的なエッセンス、起業前後や運営段階で重要なノウハウを総合的に教授します。
- 起業を想定している分野に即した講義内容を受けられるよう、参加者の志向や背景に応じてクラス分けを行う予定です。
- 「クラス別講義・ディスカッション」および「ビジネスプラン作成」は、クラス別に分かれての講義となります。
- 原則として、(隔週) 土曜日 13:00～16:15 に実施します (全13日)。

■ 日程表(※1)

月 日	13:00～14:30 [前半]	14:45～16:15 [後半]
7月10日(土)	開講式(会長講話、塾頭講話) ※この日に限り15:00開始 ※2	
7月17日(土)	専門講座「起業における心構え」	専門講座「事業コンセプト構築」
8月21日(土)	ビジネスプラン作成担当講師による「個別相談」、市内経済団体による活動紹介	
9月4日(土)	経営者講話	専門講座「WEB マーケティング」
9月下旬の平日 ※3	群馬県内の企業訪問	
10月2日(土)	クラス別講義	クラス別ディスカッション
10月23日(土)	ビジネスプラン作成(ゼミ形式)	金融機関からみた創業のポイント、図書館の賢い利用法
11月13日(土)	ビジネスプラン作成(ゼミ形式)	効果的な顧客獲得の方法(プレゼン方法、営業方法)
11月中の平日 ※3	東京の企業訪問	
11月27日(土)	ビジネスプラン作成(ゼミ形式)	ぬまた起業塾卒業生によるプレゼンテーション、塾頭講話 ※この日に限り17:00終了 ※2
12月11日(土)	ビジネスプラン作成担当講師による「個別相談」、7期生ビジネスプラン中間発表	
1月8日(土)	ビジネスプラン作成(まとめ)	経営者講話
1月22日(土)	ビジネスプラン最終発表、閉講式(塾頭講話) ※2	
閉講式以降	塾頭による面談、中小企業診断士による面談・指導(合計3回)を実施。	

※1 新型コロナウイルスの状況次第で、カリキュラムの開催方法が変更となる可能性があります。

※2 開講式・11月27日(土)授業・閉講式の終了後、ぬまた起業塾卒業生も交えた懇親会を開催する予定です。

※3 企業訪問は相手先の都合との調整のうえ、日程は別途塾生にご案内いたします。