



夢への扉叩いて 同窓生との絆を強化

吉澤指物店 一戸神町一



吉澤良一さん(1期生)

HP

樹 齢何百年ものケヤキなどを
用いた匠の技術で、くぎ
など接合道具を使わずに木と木
を組み合わせた工芸品・指物。市
の伝統工芸としても約100年続い
ており、吉澤指物店3代目の吉澤
良一さんは、精密で繊細な技法
を駆使しながら長火鉢や茶道用
具、テーブルやいすなど約40年
以上作り続けています。

技術を極めプロフェッショナル
の吉澤さんがぬまた起業塾に入
塾したのは、ダーゲットの明確化
など仕事の幅を広げるとともに、
すでに面識があった塾頭の朝比
奈さんが、どのような「始動力」
を持って同塾を構築していくかを、
自身の学びに落とし込みたかった
から。講義は毎回ワクワクし、自
身の人間の深みや幅の広がりを実
感したといいます。「良いものを
作り続けると同時に、顧客への
アプローチの仕方が大切と学び

ました」。

現在は料理人やデザイナー、外
国人などをターゲットに定め、市
の海外販路開拓支援を活用し世
界へと進出しています。暮らしの
中のひらめきも作品になり、もみ
殻や砂などを用いた箸や湯飲み
なども人気です。

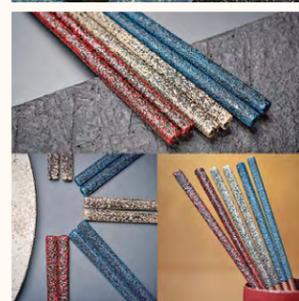
吉澤さんは3年前に組織され
た同塾同窓会長を務め、卒業年
度を越えたつながりの強化に力
を入れています。今後はオンライ
ンで情報を共有できる仕組みを
作り、コミュニケーションの円滑
化やそれぞれのノウハウを共通意
識として活用していきたいと考
えています。

現在のべ約100人が卒業し、
50%以上が起業などの成果をあ
げており、うち7割が女性です。利
根沼田管内を越えて同塾が話題に
もなり、市外からの応募や沼田で
起業したいといった声も増えてい

ます。吉澤さんは「こうなりたいとい
う思いのワンパーツがあれば、同じ
希望を持った人とつながりやす
くなります。切磋琢磨し自分を磨
いていく中で、思いを形にでき
ます。扉を叩いてください」と呼
び掛けま



写真(上)イタリア「ガンベロッソ2021」で最高評価
を得た restaurant「Vizio」のマルコシェフとのコラボレ
ーション(下)起業塾生が作る米のもみ殻を使った箸



親子で移動販売 スープでほっこりリラックスを

スープとジュースの店 Chill
一高橋場町一



関矢美穂さん(5期生)

Instagram



ランチのお供や買い物帰りに
立ち寄る人が多く、心と
体が満たされる優しい味。乳製品
と砂糖は不使用で、地産地消に
力を入れるスープ専門の移動販
売車が人気を集めています。

昨年7月にオープンし、スープ
は旬野菜を中心に3種類。農産
物直売所「やさいの杜」など市内
4~5カ所を定期的に巡回し、イ
ベントにも出店します。人気はミ
ネストローネ。数種類の根菜など
を約4時間煮込んで素材の味を
生かします。食事の脇役のスープ



「リラックスして」と一杯に心を込める

を選んだのは、イベントで他店と
重複が少なく、訪れる人にいろ
いろ味わってほしいから。今後、
おにぎりなどの移動販売開業を
目指す卒業生と並んで販売する
ことが楽しみで、「おにぎりの引
き立て役としてお客さんに喜ん
でもらえれば」と思いを巡らせ
ます。

きっかけは移動販売を始めて1
カ月という女性との出会い。彼
女からいきさつを聞く中で、移
動販売はイベントだけでなく、
コロナ禍を機に住宅街や街なか
に広がっていることから需要増
加の可能性を



ミネストローネ(左)など全3種

感じ、また、息子と一緒にでき
たら楽しいと想像が膨らみまし
た。

決断に時間はかかりませんでした。
ぬまた起業塾をすでに卒業し
ていた関矢さんですが、移動販
売へかける思いを事務局へ伝え
ると融資の手続きを教えてくれ
たり、出店場所へ働きかけてく
れたり「起業塾は卒業後もサポ
ートが手厚い」と当時を振り返
ります。

現在は息子と二人三脚で移動
販売を切り盛りし、長男・奈生
さんは「自分の店を持つために、
日々母から学んでいます」と語
ります。今は夏に向けてジュース
販売などを模索しているとのこと。
音楽ジャンルのHIPHOP用語
に由来する屋号の「Chill」は
ひと休みを意味し、一杯のスー
プでほっこりリラックスし、笑
顔を広げたいと願いを込めまし
た。車の周りには、今日もた
くさんの人の笑顔があふれてい

起業塾3つの強み

- 1 専門分野に即した講義**
→ 起業家養成の経験に長けた中小企業診断士が指導
- 2 実践で使えることを最重視**
→ 起業前後や運営段階まで使えるノウハウを指導
- 3 徹底したアフターフォロー**
→ 終了後は創業支援策の各種制度や地元経営者の紹介、専門員の無料相談などが受けられます

本文「氏名」を入力) ● 郵送
〒378-8501 沼田市下
之町888 「ぬまた起業塾」
産業振興課内宛て
◆ 申込期限 6月15日(水)
◆ その他 書類選考・面接
◆ 事前説明会
とき ① 5月14日(土) 午後
2時② 5月24日(火) 午後7
時のいずれか
ところ テラス沼田
申込み 電話またはメール
(kiyo@city.numata.lg.jp / 件
名「起業塾説明会申し込み」、
本文「氏名」「説明会希望日」
を入力)

● メール kiyo@city.numata.lg.jp (件名「起業塾申し込み」)
◆ 応募方法
◆ 提出物 ① 簡易履歴書 ② 志望
動機 ③ 本市でのビジネスプラ
ンをメールまたは郵送
◆ 受講料 1万円(企業訪問の
交通費や懇親会費は別途)
いる人
対象 市内で創業を志す人、
創業後2年程度までの人、事
業承継や第二創業を検討して
いる人

ぬまた起業塾 第8期生募集

経営者の講義や実践に即したビジネ
スプランの作成指導など、起業に必
要な知識やノウハウを取得できます
問合せ ぬまた起業塾事務局(産
業振興課内) ☎内線5005