



アイデア形に 産業支えるものづくり

(株)あざみ創機

阿左見拓也さん(1期生) - 沼須町 -

地元農家のこんにやく玉選別機や工場用長靴ラック、空港の換気口用油圧シャッターなどの産業用機械の設計と製作を手掛け、全てのオーダーメイドに対応。丈夫で長持ちする製品にこだわり、「自分のアイデアが形となり、喜ばれるとうれしい」と顔をほころばせます。

会社は阿左見さんの父・徳之さんが1995年に創業。母・恵子さんと二人三脚で築いてきました。事業承継の話があったのは、県外で営業職をしていた23歳のとき。両親が子ども3人をいつも笑顔で育て、周囲からの協力や励ましに感謝しながら、家族や地元の温かいつながりを振り返り、「一緒に働こう」と家業を継ぐ決意をしました。

阿左見さんは独学と現場を通して技術と知識を身に付け、起業塾では経営の仕組みを学びま

した。リーダーとなり道を開く同塾の指針「始動力」は、阿左見さんの信条として仕事に生かされています。卒業生のビジネスプランの発表からも、「多くの学びがある」と話します。

一方で、日頃から野鳥観察を楽しむのが癒やし。出張先ではその土地に生息する鳥を見つけ、かわいい顔や鳴き声にリラックスしているそう。同じ土地でも年間を通して見られる鳥が異なり、季節の移ろいを感じる大切な時間といいます。

次から次へと新たな製品が生み出される今日、「長く使えるデザインの良いを追求したい」と阿左見さん。「見た目や機能だけでなく、お手入れや使いやすさなどにもこだわり、愛着を持って使い続けられるものを届けたい」。今後も大切な家族とともに、思いを込めた製品を全国に届けていきます。

特集2 めまた起業塾 地域に根ざした起業家たち

私の選択 夢への挑戦

市内での創業を支援し雇用創出を図る「めまた起業塾」が、今年で9年目になります。これまで同塾で学んだ卒業生は123人。学びを生かして創業する人や事業継承にさんを紹介しします。



コロッケを再び 夫婦で二人三脚

キッチンきむら

木村たつ江さん(7期生) - 久屋原町 -

看板商品のコロッケ、メンチやとんかつといった揚げ物から、シューマイやハンバーグなどのお惣菜。油の鮮度にこだわり、国産豚肉は形成前に挽きます。老若男女に親しまれ、市外のお客さんも多いといいます。

木村さんは1981年から30年間、夫婦で精肉店を営んでいました。常連客でにぎわいを見せていましたが、夫の清さんが心臓の病をわずらい、急な閉店を余儀なくされました。その後、木村さんは飲食店などで働きながらも、「またあのコロッケが食べたい」と当時のお客さんから言われることが多く、店の再開を心に持ち続けていました。

転機は沼田市電子地域通貨tengooのチャージで市役所を訪れたとき。起業塾の担当者に入塾を勧められ、

「今が挑戦のとき」と、決意を新たに。ブランドを実感しながらも、同期の若年層の考え方や時代の流れに沿った経営を知り、刺激を受けました。卒業課題のプレゼンテーションでは、店再開に向けた自分の意思を固めることができたといいます。

昨年7月、自宅を改装した「キッチンきむら」をオープン。4畳半の小さな店に、再びお客さんが戻ってきました。毎日約70人が買い求め、売れ行きも好調。希望の商品がショーケースにないときは、すぐに揚げたてを提供します。「再開を待っていたお客さんの思いに伝えられてうれしい」と木村さん。健康管理にも十分気を付け、「お父さん(清さん)に感謝。喜びを乗せて生涯現役で揚げ続けます」と意気込みます。



【写真上】油はまめに取り替えて手早く揚げる【中】「友人宅へとんかつを」と常連客の金子時子さん(白沢町)【下】あと一品。ずらりと並ぶ惣菜



【写真上】こんにやく玉選別機。ずっとお役に立てよう【中】「永助くん」と命名【下】阿左見さんを支える徳之さん(右)と恵子さん(左)【下】奄美大島で出会ったルリカケス

起業塾3つの強み

- 1 専門分野に即した講義
→ 起業家養成の経験に長けた中小企業診断士が指導
- 2 実践で使えることを最重視
→ 起業前後や運営段階まで使えるノウハウを指導
- 3 徹底したアフターフォロー
→ 終了後は創業支援策の各種制度や地元経営者の紹介、専門員の無料相談などが受けられます

本文「氏名」を入力

● 郵送 〒378-8501 沼田市下之町888 「めまた起業塾」産業振興課内宛て

申込期限 6月14日(水)

その他 書類選考・面接

◆ 事前説明会

とき ①5月23日(火)午後7時②5月27日(土)午後2時のいずれか

ところ テラス沼田

申込み 電話またはメール(kiyo@city.numata.lg.jp/件名「起業塾説明会申し込み」、本文「氏名」「説明会希望日」を入力)

対象 市内で創業を志す人、創業後2年程度までの人、事業継承や第二創業を検討している人

受講料 1万円(企業訪問の交通費や懇親会費は別途)

◆ 応募方法

提出物 ①簡易履歴書②志望動機③本市でのビジネスプランをメールまたは郵送

● メール kiyo@city.numata.lg.jp(件名「起業塾申し込み」)

めまた起業塾 第9期生募集

経営者の講義や実践に即したビジネスプランの作成指導など、起業に必要な知識やノウハウを取得できます

問合せ めまた起業塾事務局(産業振興課内) ☎内線 5002